

MARCHÉ DU
JURIDIQUE

Spécialiste de la
formation
Banque-Assurance

Repensons la formation !

CATALOGUE 2023

SOMMAIRE

Formations Juridiques

Droit bancaire

Les moyens de paiement	P. 05
Les obligations fondamentales du banquier	P. 05

Droit cambiaire

Les effets de commerce	P. 06
------------------------	-------

Droit commercial

Les fondamentaux du fonds de commerce	P. 07
---------------------------------------	-------

Droit de la consommation

Crédit à la consommation	P. 08
Crédit Immobilier	P. 08
La défense du consommateur	P. 08
La vente par internet et à distance	P. 09
Le créancier face au client surendetté	P. 09
Fondamentaux du surendettement	P. 09

Droit de la famille

Régimes matrimoniaux	P. 10
Filiation	P. 10
Droit des successions	P. 10

Droit de l'entreprise

Les particularités juridiques de l'activité agricole	P. 11
Les associations et formes proches	P. 11

Droit des obligations

Droit Général des obligations	P. 12
Droit des contrats	P. 12
Responsabilité Civile	P. 12

SOMMAIRE

Formations Juridiques

Droit des personnes

Capacités et incapacités P. 13

Droit des procédures collectives, entreprises en difficulté

Droit des créanciers P. 14

Appréhender la situation du client en difficulté P. 14

Les procédures préventives aux difficultés des entreprises P. 14

Droit des sociétés

Les différentes formes de société P. 15

Les Assemblées Générales et Extraordinaires P. 15

L'évolution de la société P. 15

La fin de la société P. 15

Le rôle des associés et dirigeants P. 15

Droit des sûretés

Les fondamentaux des sûretés réelles P. 16

Les fondamentaux des sûretés personnelles P. 16

Les sûretés spéciales et les quasi garanties P. 16

La mise en oeuvre du cautionnement P. 16

Droit penal

Les Principes de la LCB FT P. 17

Procédures civiles et procédures pénales

Le Recouvrement contentieux P. 09

Les saisies entre les mains de l'établissement bancaire P. 09

Approfondissement des saisies P. 09

Les Réquisitions Judiciaires P. 09

Protection des données

Le RGPD dans les Etablissements Bancaires P. 12

Relance amiable

Le Recouvrement téléphonique P. 14



Formations Juridiques

LES MOYENS DE PAIEMENT

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Examen des caractéristiques juridiques des moyens de paiement « communs » : chèque, virement, prélèvement, cartes bancaires ; les droits et obligations des banques quant à la délivrance de ces moyens de paiement.

Public identifié : Back office.

LES OBLIGATIONS FONDAMENTALES DU BANQUIER

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Devoir de conseil, d'information, secret professionnel, droit au compte, comptes inactifs.

Public identifié : Agence.

LES EFFETS DE COMMERCE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Lettre de change.

Billet à ordre.

Chèque.

Credoc.

Public identifié : Droit des Affaires.

LES FONDAMENTAUX DU FONDS DE COMMERCE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Acquérir les notions de base en matière de constitution, mise en location, vente, nantissement.

Public identifié : Agence.

CRÉDIT À LA CONSOMMATION

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les caractéristiques issues de la législation, les différentes obligations du banquier, les droits du client.

Public identifié : Back office, Agence.

CRÉDIT IMMOBILIER

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les caractéristiques issues de la législation, les différentes obligations du banquier, les droits du client.

Public identifié : Agence.

LA DÉFENSE DU CONSOMMATEUR

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Rôle de la DGCCRF, associations de défense du consommateur, la médiation, l'action de groupe.

Public identifié : Agence.

LA VENTE PAR INTERNET ET À DISTANCE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Mentions obligatoires du site, obligation du vendeur en ligne et droit du consommateur.

Public identifié : ND.

LE CRÉANCIER FACE AU CLIENT SURENDETTÉ

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les différentes phases du surendettement, les actions à entreprendre et les points d'attention afin de défendre au mieux les intérêts du banquier dans le cadre du recouvrement.

Public identifié : Contentieux.

FONDAMENTAUX DU SURENDETTEMENT

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Connaître l'origine du surendettement, identifier les différents acteurs impliqués, les droits et obligations du client dans le cadre de cette procédure.

Public identifié : Back Office, Agence.

RÉGIMES MATRIMONIAUX

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Mariage, divorce, régime matrimonial et conséquence dans la relation bancaire.

Public identifié : Back Office, Agence.

FILIATION

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Filiation légitime, filiation naturelle, adoption ; conséquence sur la relation bancaire.

Public identifié : Back Office, Agence.

DROIT DES SUCCESSIONS

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Héritage, positionnement des héritiers, sort dettes, avoirs et compte bancaire du défunt.

Public identifié : Back Office, Agence.

LES PARTICULARITÉS JURIDIQUES DE L'ACTIVITÉ AGRICOLE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Choix de la forme sociale (EI, GAEC, GFA...), responsabilité de l'agriculteur, les baux ruraux, une sûreté spécifique : le warrant.

Public identifié : ND.

LES ASSOCIATIONS ET FORMES PROCHES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Le fonctionnement de l'association, les conséquences sur la relation bancaire, GIE et GEIE.

Public identifié : ND.

DROIT GÉNÉRAL DES OBLIGATIONS

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les notions fondamentales intéressant la banque : paiement, prescription, novation, compensation, cession de créances, délégation de paiement.

Public identifié : ND.

DROIT DES CONTRATS

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les règles communes en matière de force obligatoire, négociation, résiliation, conclusion du contrat.

Public identifié : ND.

RESPONSABILITÉ CIVILE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Responsabilité contractuelle et délictuelle du banquier.

Public identifié : Agence.

CAPACITÉS ET INCAPACITÉS

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les différentes capacités juridiques, le mineur, la tutelle, la curatelle, les incapables majeurs ; conséquences pour l'activité bancaire.

Public identifié : Back Office, Agence.

DROIT DES CRÉANCIERS

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Déclaration de créances, contestation, compensation, sort des créances postérieures.

Public identifié : Contentieux.

APPRÉHENDER LA SITUATION DU CLIENT EN DIFFICULTÉ

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Mandataire judiciaire, administrateur judiciaire, liquidateur judiciaire, plan de redressement, liquidation sauvegarde.

Public identifié : Back Office.

LES PROCÉDURES PRÉVENTIVES AUX DIFFICULTÉS DES ENTREPRISES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Mandat ad hoc, conciliation, sauvegarde accélérée : le positionnement du banquier dans les procédures préventives.

Public identifié : Contentieux.

LES DIFFÉRENTES FORMES DE SOCIÉTÉ

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

SA, SARL, SNC, EURL, SAS, SASU, Société en commandite simple, Société en commandite par action, Coopérative, Société d'exercice libéral, Société immobilière, Holding.

Public identifié : Back Office.

LES ASSEMBLÉES GÉNÉRALES ET EXTRAORDINAIRES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Règles de convocation, de fonctionnement, droit de vote, contestation des décisions.

Public identifié : Back Office.

L'ÉVOLUTION DE LA SOCIÉTÉ

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Augmentation et diminution de capital, fusion absorption, scission, changement de gérants, cessions de part.

Public identifié : Back Office.

LA FIN DE LA SOCIÉTÉ

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Dissolution, radiation, liquidation amiable.

Public identifié : Back Office.

LE RÔLE DES ASSOCIÉS ET DIRIGEANTS

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Droits et obligations des associés, droits et obligation des dirigeants.

Public identifié : Back Office.

LES FONDAMENTAUX DES SÛRETÉS RÉELLES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Hypothèque, gage, nantissement, droit de rétention.

Public identifié : ND.

LES FONDAMENTAUX DES SÛRETÉS PERSONNELLES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Caractéristiques, forces et faiblesse des cautions, garanties à première demande, porte fort, lettres d', l'aval.

Public identifié : ND.

LES SÛRETÉS SPÉCIALES ET LES QUASI GARANTIES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Connaître et comprendre l'intérêt de la fiducie, des covenants, hypothèques maritimes, aériennes et fluviales.

Public identifié : ND.

LA MISE EN OEUVRE DU CAUTIONNEMENT

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les règles à maîtriser pour actionner la caution, moyens de défense de celles-ci, évaluer les chances d'aboutir judiciairement face à une contestation.

Public identifié : Contentieux.

LES PRINCIPES DE LA LCB FT

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Origine de la législation, cas d'écoles de blanchiment, les réflexes à avoir, les comportements à adopter.

Public identifié : ND.

LE RECOUVREMENT CONTENTIEUX

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Connaître les différents acteurs et méthodes pour recouvrer dans un cadre judiciaire, savoir obtenir et exécuter le Titre exécutoire, les fondamentaux de l'exécution.

Public identifié : Contentieux.

LES SAISIES ENTRE LES MAINS DE L'ÉTABLISSEMENT BANCAIRE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Rôle de l'établissement bancaire, droits et obligation de l'établissement bancaire et du client saisi.

Public identifié : Back Office.

APPROFONDISSEMENT DES SAISIES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les différentes formes de saisies : opportunités et risques des différentes possibilités d'exécution.

Public identifié : Contentieux.

LE RECOUVREMENT CONTENTIEUX

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Connaître les différents acteurs et méthodes pour recouvrer dans un cadre judiciaire, savoir obtenir et exécuter le Titre exécutoire, les fondamentaux de l'exécution.

Public identifié : Contentieux.

LES SAISIES ENTRE LES MAINS DE L'ÉTABLISSEMENT BANCAIRE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Rôle de l'établissement bancaire, droits et obligation de l'établissement bancaire et du client saisi.

Public identifié : Back Office.

APPROFONDISSEMENT DES SAISIES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les différentes formes de saisies : opportunités et risques des différentes possibilités d'exécution.

Public identifié : Contentieux.

LES RÉQUISITIONS JUDICIAIRES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Origine et traitement de la réquisition judiciaire, les autres demandes d'informations (organismes publics, commissaire de justice).

Public identifié : Back Office.

LE RECOUVREMENT TÉLÉPHONIQUE

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Se positionner face au client/débiteur, mener la négociation, communiquer en mode recouvrement.

Public identifié : Recouvrement.

LE RGPD DANS LES ÉTABLISSEMENTS BANCAIRES

Sujets abordés et objectifs pédagogiques :

Les grands principes à respecter, les droits des individus, le déploiement dans le secteur bancaire.

Public identifié : ND.

SABATIER

FORMATION ● ● ●



0 820 10 00 43



contact@sabatierformation.fr



www.sabatierformation.fr

REPENSONS LA FORMATION !